

الملف التعريفي بالشركة



RABEH
للتسويق الإلكتروني
www.rabeh.org

www.rabeh.org

عن الشركة

شركة **رابح للتسويق الإلكتروني** هي شركة مصرية تأسست عام 2014 للعمل في مجال التسويق الإلكتروني بعد خبرة امتدت سنوات لمؤسس الشركة **م. أيمن مصطفى** من العمل في مجال الاستشارات لتطوير الأعمال و التسويق الإلكتروني بالسوق المصري و السوق الخليجي و بالأخص السوق السعودي، و توجت هذه الخبرة بالتعاقد مع كبرى المؤسسات العالمية مثل الهيئة العامة لشؤون المسجد النبوي بالمملكة العربية السعودية و قناة الجزيرة الفضائية بقطر و مؤسسة الأهرام الصحفية و شركة توشيبا العربي بمصر و شركات أرجاز و أدنوك بالإمارات العربية المتحدة .

بدأت الشركة عملها عام 2014 بمصر و السعودية و البحرين و استطاعت في هذه الفترة القصيرة اكتساب ثقة كثير من العملاء فتخصصت في السوقين المصري و السعودي بخدمة العديد من العملاء في قطاعات الاستثمار العقاري و التدريب و تقنية المعلومات و الخدمات الزراعية و تقنية المعلومات و غيرها من قطاعات الإنتاج و الخدمات و التصنيع .

رؤيتنا



رؤيتنا أن يتحقق فينا قول ربنا : ”إن خير من استأجرت القوي الأمين“ و قول رسولنا صلى الله عليه و سلم إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه .

فنكون من أفضل الشركات العاملة في المنطقة العربية التي تقدم لعملائها أفضل **الحلول المبتكرة للتسويق الإلكتروني**، ذلك العلم الحديث الذي يتنامى يوماً بعد يوم حتى صار هو و ترشيحات العملاء السابقين أفضل و أنجح مصادر اكتساب عملاء جدد وأن نكون الاختيار الأول للمستثمرين الباحثين عن الجودة والأمانة معاً في هذا المجال وأن تكون خدماتنا دائماً فوق مستوى توقعات عملائنا ، سبيلنا لتحقيق ذلك الاستعانة بأفضل الكفاءات المهنية و الاضطلاع الدائم و المستمر على كل ما هو جديد في هذا المجال و أن يكون معنى الكلمة و قيمة الوقت و أهمية الإلتقان قيم أصيلة و بديهية لدى فريق العمل .

رسالتنا



في عالم لا يعرف إلا معنى القوة و الاحتراف نوّمن أن رسالتنا ، أن نكون **إضافة** في مجال **التسويق الإلكتروني** نسعى لأن يكون لنا بصمة واضحة في دعم و تنمية و إنماء أكبر عدد ممكن من الأفراد والمستثمرين والشركات العربية والعالمية التي تتعامل معها في مجال التسويق الإلكتروني، وأن نساعدهم في الحفاظ على استثماراتهم وتنميتها وتحقيق أعلى عوائد ممكنة

مبارئنا

معنى الكلمة و قيمة الوقت و أهمية الإتيان و دور التعلم المستمر تمثل الإطار العام و القيم الداعمة للنجاح الذي نسعى له .

الالتزام بأعلى مستويات الجودة والأمانة في تقديم خدماتنا لعملائنا و إنماء روح فريق العمل .

رأس مال الشركة هو عملائها لذا نعتبر العميل شريكاً لنا فلا ندرج جهداً في تلبية احتياجاته لنكون فوق مستوى توقعاته .

تحقيق معنى الجودة الشاملة في جميع العمليات والمراحل من خلال منظومة متابعة و نقاط اختبار لضمان عدم وجود أخطاء و معالجتها فور ظهورها قبل اتمام العمل .

استخدام أفضل الكفاءات المهنية والأساليب العلمية الحديثة في تقديم خدماتنا .

الوصول بأداء العاملين للمستوى الأفضل من خلال اختيار أفضل كفاءات و تهيئة أجواء مهنية مشجعة و التطوير و التدريب المستمر لهم و تشجيعهم على البحث المستمر و مكافأة المتميزين منهم و كذلك رفعهم رانما للتطوير و الابتكار .

التطور المستمر والبحث عن كل جديد ملائم لطبيعة أعمالنا و عملائنا وللأسواق التي نعمل بها .

STRATEGIC
VALUE
INTEGRITY MISSION
PLAN
OBJECTIVES
PRINCIPLES
VISION
FINANCIAL
EXPENSE PRICE
CONFIDENCE

عن المؤسس

مؤسس الشركة م. أيمن مصطفى إسماعيل
التعليم

← شهادة معتمدة من جوجل أدوررز 2015 (Google Adword Certified).

← ربلومة علوم الحاسب الآلي والبرمجة من الجامعة الأمريكية بالقاهرة 1996.

← بكالوريوس هندسة مدنية من جامعة القاهرة 1987.

الخبرات العملية (24 عام من الخبرة)

← مؤسس و مدير عام شركة رايح للتسويق الإلكتروني منذ 2014 .

← مستشار التسويق الإلكتروني وتطوير الأعمال لمدة **ستين** في مجالات (الاستثمار العقاري-

مكاتب استشارية - توكيلات طبية - التوكيلات الأمريكية (Franchise) - مراكز التدريب

و الاستشارات - الخدمات المتنوعة.....).

عن المؤسس

6 سنوات خبرة كمدير مبيعات في مجال ال (FMCG) في شركة دلتا للاتصالات متعددة الفروع (37 فرع) داخل الجمهورية 2006 - 2012 (وكلاء فورافون - موتورولا - سوني اريكسون - ال جي - بلاك بيري.....).

6 سنوات خبرة في الادارة العليا المؤسس و العضو المنتدب لشركة وليدة (طيف لتقنية المعلومات) قررت الشركة الأم RDI تأسيسها 1998 - 2004 .

3 سنوات خبرة في انتاج مواقع الانترنت و الاسطوانات المدمجة كمدير إنتاج بشركة RDI 1995 - 1998 .

سنتين خبرة في المبيعات و الادارة العليا (نائب المدير العام) بشركة EIT 1993 - 1995 .

4 سنوات خبرة كمهندس مدني 1989 - 1993 .

لماذا رابع؟!

← خبرة سنوات تدعمها دراسة أحدث التقنيات

جمعنا بين خبرات السنين و تقنيات المحترفين فمؤسس الشركة و مديرها خبرة أكثر من 12 سنة في مجال البرمجيات و خبرة 15 سنة في التسويق و المبيعات .

← متخصصون في السوق المصري و السعوري

تخصصنا في السوق المصري و كذلك الخليجي خاصة السوق السعوري لسنوات, في كثير من القطاعات الصناعية و التجارية و التعليمية و الخدمية .

← رأس مالنا ثقة عملائنا

أدركنا أن عميلنا شريكنا فحرصنا على رضا عملائنا و اكتسبنا ثقتهم و نفخر أن ترشيحات عملائنا السابقين أكثر مصادر عملاءنا الجدر.

← حلول تسويقية مبدعة

نؤمن أن الإبداع هو أساس العملية التسويقية و أن حلولنا التسويقية إن لم تحقق مبيعات فهي ليست مبدعة .



لماذا رابع؟!

← خبرة سنوات تدعمها دراسة أحدث التقنيات

جمعنا بين خبرات السنين و تقنيات المحترفين فمؤسس الشركة و مديرها خبرة أكثر من 12 سنة في مجال البرمجيات و خبرة 15 سنة في التسويق و المبيعات .

← متخصصون في السوق المصري و السعوري

تخصصنا في السوق المصري و كذلك الخليجي خاصة السوق السعوري لسنوات, في كثير من القطاعات الصناعية و التجارية و التعليمية و الخدمية .

← رأس مالنا ثقة عملائنا

أدركنا أن عميلنا شريكنا فحرصنا على رضا عملائنا و اكتسبنا ثقتهم و نفخر أن ترشيحات عملائنا السابقين أكثر مصادر عملاءنا الجدد.

← حلول تسويقية مبدعة

نؤمن أن الإبداع هو أساس العملية التسويقية و أن حلولنا التسويقية إن لم تحقق مبيعات فهي ليست مبدعة .



لماذا رابع؟!

← **خط تسويق إلكتروني متكاملة**

نبدأ بعمل دراسة لتحليل منافسيك و تحديد الشريحة المستهدفة و الرسائل التسويقية و المزايا التنافسية لعمل خطة متكاملة لتحديد أنسب قنوات التسويق الإلكتروني لتحقيق أهداف محددة في أوقات محددة.

← **تخفيف أعباءك المالية والإدارية**

نساعدك في التسويق و في تطوير أعمالك فنوفر لك أعباء و تكاليف تأسيس هذه الإدارات اللازمة لنجاحك.

← **إعداد محتوى فريد و جازب**

لأن المحتوى هو الملك فقد أسسنا إدارة خاصة لتحديد خط النشر و صياغة المحتوى وفق اهتمامات الشريحة المستهدفة مع المراجعة اللغوية، إضافة لفريق من المصممين المحترفين لعمل تصميمات راقية فنيا و ناجحة تسويقيا.

← **متابعة و قياس مستمر و تقارير دورية لعملائنا**

لأن المتابعة و القياس من أهم عناصر النجاح، لذلك كوناً فريق مخصص للمتابعة و القياس لتحليل المواقع و حسابات التواصل للتأكد من النمو وتحقيق المستهدفات.



خطواتنا نحو النجاح

أولاً: الدراسة التحليلية

دراسة المنتج /الخدمة و تحليل المنافسين لمعرفة الجمهور المستهدف و تحديد المزايا التنافسية و الرسائل التسويقية، و عمل تحليل لنقاط القوة و الضعف و المخاطر و التحديات (SWOT) و تحديد استراتيجية النشر لشبكات التواصل الاجتماعي .

ثانياً: تحليل الموقع الإلكتروني

لتقييم الموقع فنياً و برمجياً و تسويقياً و من ناحية توافقه مع محركات البحث و أيضا لمعرفة أنواع الزوار و مصادرهم و أعمارهم و مدن الزوار و كذلك ايام و توقيتات زيارتهم للموقع و تفاصيل زيارات كل صفحة و كلمات البحث المؤيرة لموقعنا و و لتحديد أي إضافات أو تعديلات مطلوبة للموقع لتحسين أداؤه تسويقيا بالتشباك مع باقي وسائل التسويق الاليكتروني .



خطواتنا نحو النجاح

ثالثاً : خطة تفصيلية للتسويق الإلكتروني

تشمل قنوات التسويق الإلكتروني المقترحة و نسبها و قيمة الحملة الاعلانية المقترحة و تكلفتها و المتوقع منها و تحتوي هذه الخطة على معايير متابعة نجاح الحملة و عناصر القياس .

رابعاً : الرصد و التحليل و مراقبة الأداء بالقياس و المتابعة و صياغة التقارير

قصص نجاح

← ادارة روت كوم (مصر – السعودية – الإمارات – الأردن)

الموقع الإداري الأول بالعالم العربي عمره أكثر من 25 عام و له مكاتب بأربع دول هي مصر و السعودية و الأردن و الإمارات وشرطنا بإدارة حسابات شبكات التواصل و تفعيلها ثم تدريب فريق الأردن ليتولى مهمة إدارة الحسابات، و بعد ذلك أدرنا الحملات الإعلانية لشبكتنا البحث و العرض جوجل إضافة للحملات الإعلانية على تويتر و انستجرام، و بعد ذلك شرطنا بتكليفنا بتهيئة الموقع لمحركات البحث (SEO) و تمت بفضل الله زيادة زوار الموقع بنسبة 230% في عام بعد ظهور الموقع بالصفحة الأولى بأكثر من 1000 (ألف) كلمة بحثية، ما دفع أ. نسيم صمادي مؤسس و مدير الموقع لكتابة مقال بالموقع يشكرنا و يثني على أدائنا.

← شعاع التنمية (السعودية)

مركز شعاع التنمية للتدريب و الاستشارات بجدة، شرطنا بعمل موقع إلكتروني ثنائي اللغة للمركز، و تم تكليفنا بإدارة حسابات شبكات التواصل الاجتماعي الخاصة بالمركز، و بعدها تم تكليفنا بتهيئة الموقع لمحركات البحث (SEO) و استطعنا بتوفيق الله الظهور بأكثر من 25 كلمة بحثية في صفحة البحث الأولى مثل كلمات (شركات ادارة مواقع التواصل الاجتماعي - ادارة مواقع التواصل الاجتماعي - اسعار ادارة مواقع التواصل الاجتماعي - شركات ادارة مواقع التواصل الاجتماعي ...)

قصر نجاح

← الروضة للبيوت المحمية (السعودية)

مصنع الروضة للبيوت المحمية و الذي تم تأسيسه منذ أكثر من 25 عام و له تسع فروع بالمملكة، وقد شرفنا بإدارة حملات إعلانية ناجحة متواصلة على شبكات جوجل للبحث و العرض لمدة أكثر من عام إضافة لإدارة حسابات شبكات التواصل، و بدأنا مشروع تهيئة صفحات الموقع لمحرك البحث جوجل (SEO) و استطعنا الظهور بأكثر من **155 كلمة بحثية** **بصفحة البحث الأولى في أقل من عام** مثل كلمات (البيوت المحمية - بيوت محمية - اسعار البيوت المحمية البيوت المحمية الزراعية - مصانع البيوت المحمية في السعودية ...)

← مجموعة شركات بايو ايجيبت (مصر)

شركة النصر للأسمدة بايوتك و المملوكة للدكتور رضا النحراوي الملقب بأبو الزراعة النظيفة، و استطاع فريق رايح بتوفيق الله و في أقل من 10 أسابيع زيادة متابعي صفحة فيس بوك، بمتابعين حقيقيين ليتعدوا ال **9000 متابع بزيادة 200% مع انشاء جروب جديد ووصول عدد أعضاؤه لأكثر من 6000**، مع تحقيق نسبة تفاعل ممتازة، كل ذلك كان **في أقل من ثلاث شهور**.

قصة نجاح

مركز ملتقى الخبراء للتدريب (السعودية)

شرفنا في ثلاث سنوات هي عمر تعاقدنا مع المركز في عمل موقع إلكتروني للمركز مر على مدار ثلاث سنوات بثلاث مراحل تطوير وتم تكليفنا بإدارة حسابات شبكات التواصل الاجتماعي و الحملات الإعلانية على شبكة البحث جوجل، ما رفع مدير المركز لإرسال خطاب شكر **يشكرنا لمضاعفة مبيعات الدورات للمركز في أقل من عام ونصف** و بعد ذلك تم تكليفنا بتهيئة الموقع لمحركات البحث (SEO) واستطعنا بتوفير الله في أقل من 18 شهر الظهور **بأكثر من 230 كلمة في صفحة البحث الأولى** مثل كلمات (دورات تدريبية – الدورات التدريبية – دورات ادارية – دورات تربوية – دورات تدريبية في الرياض ...)

خدماتنا

- إدارة حسابات شبكات التواصل الإجتماعي .
- إعدرا المحتوى لشبكات التواصل الإجتماعي .
- إدارة الحملات الإعلانية لشبكات التواصل .
- تصميم و تطوير المواقع الإلكترونية .
- تحليل و تقييم المواقع الإلكترونية .
- تهيئة الموقع لمحرك البحث جوجل (سيو) .
- إدارة الحملات الإعلانية لشبكات جوجل للبحث و العرض و الفيديو .
- إقامة الدورات التحريبية .
- انتاج فيديوهات الموشن جرافك
- تصميم الهوية التجارية

للتعرف على باقي خدماتنا يمكنك زيارة موقعنا

www.rabeh.org


من شركاء النجاح



Contact Us

تواصل معنا

للحجز والاستعلام

00966560541957 السعودية  

00966552488362 السعودية  

00201061380080 مصر  

marketing@Rabeh.org

www.rabeh.org

Thank You!



شكراً